

SALES MANAGER (SÜDDEUTSCHLAND) (M/W/D) IN VOLLZEIT / UNBEFRISTET

Für unseren Vertrieb in Süddeutschland suchen wir Unterstützung!

Sie wissen am besten, was unsere Kunden brauchen und sorgen dafür, dass der Funke überspringt? Dann werden Sie Teil unseres Vertriebsteams als Vertrauensperson und Wegbegleiter für unsere neuen Kunden. Schreiben Sie gemeinsam mit uns an der Erfolgsgeschichte von eggheads weiter.

Ihre Aufgaben:

- Betreuung und Ausbau Ihres eigenen Kunden-Portfolios
- Ständige Marktbeobachtung (online & offline) sowie Teilnahme an Messen und Konferenzen
- Das Erkennen der neusten Trends
- Führung des Vertriebsprozesses bis zum Abschluss
- Angebotserstellung
- Leadqualifizierung

Sie bringen mit:

- Einschlägige Berufserfahrung im Vertrieb (min. 2 Jahre)
- Genügend Biss, Pfiff und Durchsetzungsstärke
- Eine hohe fachliche Kompetenz und ein gutes technisches Grundverständnis
- Sprachkenntnisse: neben Deutsch auch Englisch in Wort und Schrift (weitere Sprachkenntnisse wünschenswert)
- Hohe Eigeninitiative, Leistungs- und Ergebnisorientierung
- Organisationsstärke
- Sicheres und eloquentes Auftreten mit Kunden, Geschäftspartnern und Mitarbeitenden

eggheads bietet Ihnen:

- Ein offenes Team und ein sehr gutes Betriebsklima
- Umgang mit neuen Technologien
- Eigenverantwortliches Arbeiten auch im Homeoffice
- Intensive Einarbeitung und Entwicklungsmöglichkeiten für Ihre fachliche und persönliche Weiterbildung

Über eggheads:

eggheads verfügt über 20 Jahre Erfahrung in der Umsetzung von PIM-Lösungen. Mit der eggheads Suite ist eggheads einer der führenden Anbieter von Standardsoftware im Bereich Produkt Informations Management (PIM). Von mehrsprachigen Stammdaten, über Medien Management bis hin zur Katalogproduktion und der Datenverteilung werden alle Prozesse durchgängig in einem System unterstützt. Somit können die Anwender der eggheads Suite ihre Produkte effizient in Apps, Webshops, Katalogen oder diversen Portalen präsentieren und vertreiben.

Die Softwareentwicklung wird in enger Zusammenarbeit mit den Kunden vorangetrieben. Dabei werden mit den PIM- und Omnichannel-Lösungen immer wieder neue Maßstäbe gesetzt. Von Analysten wird eggheads positiv bewertet und als Technologieführer im Bereich Produkt Informations Management ausgezeichnet. Inzwischen vertrauen über 70 Unternehmen vom lokalen Mittelständler bis hin zum internationalen Konzern der Technologie und der branchenübergreifenden Erfahrung von eggheads. Die eggheads Kunden sind z.B. im Bereich Touristik (u.a. TUI und Thomas Cook), im Handel (u.a. Schäfer Shop und Custom Chrome) oder der Industrie (u.a. Wilo und EMSA) tätig.

Ihre Bewerbung:

Bitte senden Sie Ihre Bewerbung inklusive eines aussagekräftigen Lebenslaufes, Ihren Gehaltsvorstellungen und dem frühestmöglichen Eintrittstermin an:

Frau Merle Sonis
karriere@eggheads.de

