



<https://www.eggheads.net/job/sales-manager/>

Sales Manager (m/w/d)

Beschreibung

Bei eggheads befinden wir uns auf dem großartigen Weg, die führende PIM-Plattform in Europa zu werden! Verkaufst du leidenschaftlich gerne Softwarelösungen, die jeden Tag Businessherausforderungen lösen? Dann bist du bei uns genau richtig.

Wenn du nach einem spannenden Unternehmen suchst, indem du deine Vertriebskarriere weiter ausbauen kannst, ist dies eine fantastische Gelegenheit. Bringen deine Erfahrung ein, um neue Geschäfte aufzubauen.

Neben einem sicheren und abwechslungsreichen Arbeitsplatz bieten wir dir auch den Umgang mit neusten Technologien und eigenverantwortliches Arbeiten in einem engagierten Team.

Aufgaben

- Aktiver Vertrieb unserer Lösung für die Region Deutschland
- Neukundengewinnung durch nutzen- und lösungsorientierte Argumentation
- Durchführung von Webinaren und Meetings bei Kunden vor Ort oder digital
- Ausbau bestehender Kundenbeziehungen
- Partner identifizieren und qualifizieren
- Teilnahme an Messen und kundenbezogenen Events
- Beobachtung von Markt- und Verkaufstrends

Profil

- Du hast bereits einschlägige Erfahrung im B2B-Vertrieb von (SaaS-) Software-Lösungen
- Du hast ein ausgeprägtes „Vertriebsgen“, das sich durch Verhandlungsgeschick, analytische Fähigkeiten und unternehmerische Fertigkeiten auszeichnet, mit einer „Hands-on-Mentalität“, um die Arbeit zu erledigen
- Du bringst eine ausgeprägte Kunden- und Serviceorientierung sowie ein sicheres Auftreten mit
- Methoden wie OKR und KPI sind dir bekannt
- Du bist kommunikationsstark, mit sehr guten Deutsch- (C2 Level) und Englischkenntnissen in Wort und Schrift

Über eggheads

Karrierelevel

Professional

Einstiegsdatum

sofort

Beschäftigungsart

Vollzeit

Beschäftigungszeitraum

Dauerhaft

Veröffentlichungsdatum

18.04.2023

Arbeitsort

Alte Wittener Straße 50, 44803,
Bochum, NRW, Deutschland

Gültig bis

01.07.2023

Was bedeutet es, ein egghead zu sein? Es bedeutet, die Zukunft der Produktdaten dieser Welt zu gestalten, die Zukunft unseres Unternehmens und gleichzeitig auch deine eigene. Als eines der schnell wachsenden B2B-SaaS- und On-Premise-Unternehmen in Europa haben wir ein tolles Produkt, ein wunderbares Team mit über 85 eggheads und einen Markt, der nur darauf wartet, entwickelt zu werden. Mehr als 2000 User haben wir mittlerweile, aber auch ambitionierte Ziele: Unser Ziel ist es, die führende PIM-Plattform in Europa aufzubauen. Wir glauben daran, Menschen wie dich einzustellen – zielstrebige, vorausschauende Querdenker, die mehr als nur ein weiteres Teammitglied sein wollen. Bereit, ein egghead zu werden? Wir freuen uns auf deine Bewerbung.

#wirsindeggheads

Benefits

- Lieber Office oder @home? Bei eggheads kannst du es dir aussuchen
- Gestalten deinen Tag mit flexiblen Arbeitszeiten, wie es dir am besten passt
- Flatrate an Kaffeespezialitäten und Wasser im Office
- Jeden Montag gibt es frisches Obst
- Treffe dich auf ein kleines Kicker-Match mit anderen eggheads
- Zusatzkrankenversicherung ist mit drin und vermögenswirksame Leistungen sowie betriebliche Altersvorsorge werden bezuschusst
- Moderne technische Ausstattung: individuell angepasst auf Person und Anforderungen
- Offene Unternehmenskultur: Wer will, kann mitgestalten

Wir freuen uns, mehr von dir zu erfahren. Gerne kannst du uns deine Unterlagen klassisch per [E-Mail](#) schicken oder du nutzt die komfortable Variante mit Lebenslauf-Upload **über das nachfolgende Formular**. Bei Fragen kannst du dich auch gerne an Merle Sonis (HR) wenden.

PS: Dank unserer Unternehmenskultur sind wir direkt ins „Du“ gewischt. Gerne kannst du bei uns jeden duzen. Wie du magst.